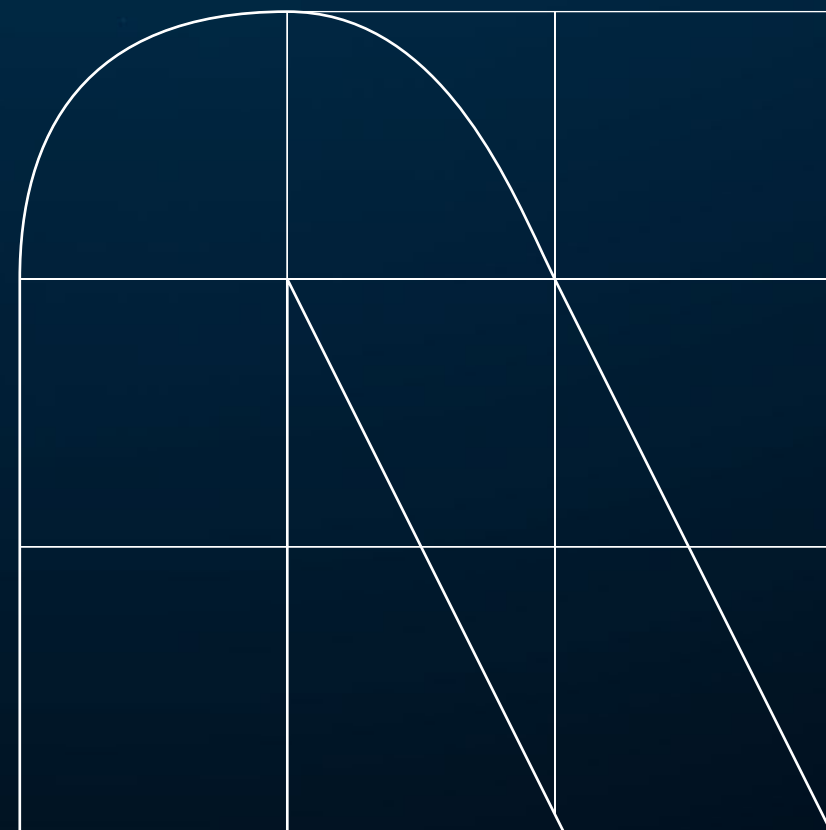


Halbjahresbericht 2024

1. April bis 30. September 2024





Kennzahlen

Mio. Euro	Halbjahr 01.04.-30.09.2024	01.04.-30.09.2023	2. Quartal 01.07.-30.09.2024	01.07.-30.09.2023
Umsatzerlöse gesamt	887,6	743,9	440,7	375,9
Umsatz Bereiche				
Beratung	420,2	346,4	209,0	175,7
Lizenzen	12,9	14,3	5,4	6,7
Cloud Subscription	86,8	57,4	42,5	29,1
Managed Services	366,0	321,9	182,9	161,6
Sonstiges	1,7	3,9	0,9	2,8
Umsatz Segmente				
Deutschland / Österreich / Schweiz (DACH)	354,9	327,9	176,9	165,2
Westeuropa	142,7	97,1	71,9	48,4
Nord- und Osteuropa (NEE)	84,3	90,5	39,0	45,6
Amerikas	154,2	122,5	76,2	62,4
APAC	61,7	43,4	31,1	22,4
META	86,6	57,9	44,8	30,0
Sonstiges	3,2	4,6	0,8	1,9
EBIT	57,4	35,1	31,7	20,8
EBIT-Marge	6,5%	4,7%	7,2%	5,5%
EBITA	70,7	42,1	38,3	24,3
EBITA-Marge	8,0%	5,7%	8,7%	6,5%
EBITDA	93,4	64,0	49,7	35,5
EBITDA-Marge	10,5%	8,6%	11,3%	9,4%
Ergebnis IFRS	33,5	21,3	16,9	12,3
Ergebnis pro Aktie in Euro / Anteil der Aktionäre NTT DATA Business Solutions AG	0,89	0,55	0,45	0,31
Mio. Euro	30.09.2024	30.09.2023		
Auftragsbestand	1.922,1	1.682,2		



Finanzinformationen für das erste Halbjahr 2024

→ Umsatzerlöse steigen in den ersten 6 Monaten des Geschäftsjahres bis zum 30.09.2024 um 19,3% von 743,9 Mio. Euro auf 887,6 Mio. Euro

→ Umsatzentwicklung gegenüber Vorjahreszeitraum:

- Beratungsgeschäft: +21,3%
 - Lizenzgeschäft: -9,8%
 - Cloud Subscription: +51,2%
 - Managed Services: +13,7%
-

→ Umsatzentwicklung nach Regionen im Vergleich zum Vorjahr:

- DACH: +8,2%
 - Westeuropa: +47,0%
 - Nord- und Osteuropa: -6,9%,
 - META-Region (Türkei, Katar, Arabische Emirate): +49,6%,
 - Amerika: +25,9%, APAC: +42,2%
-

→ EBITA liegt bei 70,7 Mio. Euro nach 42,1 Mio. Euro im Vorjahreshalbjahr

→ Auftragsbestand zum 30. September 2024 liegt bei rund 1,9 Mrd. Euro und damit über dem Vorjahresniveau von rund 1,6 Mrd. Euro zum 30. September 2023

Umsatzentwicklung

Die NTT DATA Business Solutions AG entwickelte sich im ersten Halbjahr 2024 erneut deutlich positiv. In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres stieg der Umsatz um +19,3% (währungskursbereinigt: +22,1%) von 743,9 Mio. Euro auf 887,6 Mio. Euro. Dabei wuchs der Umsatz durch die bestehenden Gesellschaften um +12,1% (organisches Wachstum) und durch die im Berichtszeitraum durchgeführten Akquisitionen um +7,2%.

Der Beratungsumsatz erhöhte sich gegenüber dem ersten Halbjahr des Vorjahres um +21,3% (währungskursbereinigt: +24,2%) von 346,4 Mio. Euro auf 420,2 Mio. Euro. Die Umsatzerlöse aus dem Bereich Managed Services stiegen um +13,7% (währungskursbereinigt: +16,0%) von 321,9 Mio. Euro auf 365,9 Mio. Euro. Der Lizenzumsatz lag im Berichtszeitraum mit 12,9 Mio. Euro um -9,9% (währungskursbereinigt: -6,8%) oder -1,4 Mio. Euro unter dem Vorjahreswert von 14,3 Mio. Euro. Der Umsatz im Bereich Cloud Subscription stieg gegenüber dem Vorjahreszeitraum um +51,2% (währungskursbereinigt: +98,5%) auf 86,8 Mio. Euro (Vorjahr: 57,4 Mio. Euro). In diesem Segment ist der Effekt von CCP/CC-Flex – das SAP PartnerEdge Cloud Choice, flex model – enthalten, welches sich im Vergleich zum entsprechenden Halbjahr des Vorjahres um +13,0 Mio. Euro von 12,9 Mio. Euro auf 25,9 Mio. Euro erneut positiv entwickelt hat.

In den Regionen nahm der Umsatz im ersten Halbjahr in der DACH-Region um +8,2% (währungskursbereinigt: +7,2%) auf 354,9 Mio. Euro zu (Vorjahr: 327,9 Mio. Euro). Das Segment Westeuropa konnte den Umsatz um +47,0% (währungskursbereinigt: +45,4%) auf 142,7 Mio. Euro steigern, nach einem Vorjahreswert von 97,1 Mio. Euro. Im Segment Nord- und Osteuropa sanken die Umsätze um -6,8% (währungskursbereinigt: -6,4%) von 90,5 Mio. Euro auf 84,3 Mio. Euro. Die Region META konnte ein Umsatzwachstum von +49,6% (währungskursbereinigt: +98,1%) auf 86,6 Mio. Euro (Vorjahr: 57,9 Mio. Euro) verzeichnen. In Amerika stieg der Umsatz um +25,9% (währungskursbereinigt: +28,3%) auf 154,2 Mio. Euro (Vorjahr: 122,5 Mio. Euro). Im Segment APAC erhöhten sich die Umsätze um +42,2% von



43,4 Mio. Euro auf 61,7 Mio. Euro. Währungskursbereinigt konnten die Umsätze um +44,3% gesteigert werden. Das Segment Sonstiges erreichte einen Umsatz von 3,2 Mio. Euro (Vorjahr: 4,6 Mio. Euro).

Der Auftragsbestand zum Ende des ersten Halbjahres 2024 verbesserte sich gegenüber dem Vorjahreszeitraum um +18,75% von 1,6 Mrd. Euro auf 1,9 Mrd. Euro.

Ertragsentwicklung

Der EBITA steigerte sich im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um +67,9% von 42,1 Mio. Euro auf 70,7 Mio. Euro. Die EBITA-Marge beträgt 8,0% im Vergleich zu 5,7% aus dem Vorjahr.

Finanzlage

Der Mittelabfluss aus betrieblicher Tätigkeit betrug im ersten Halbjahr des laufenden Geschäftsjahres 20,5 Mio. Euro (Vorjahr: Mittelabfluss 16,9 Mio. Euro). Maßgeblicher Treiber für die Veränderung gegenüber dem Vorjahr ist der wiederholte Anstieg der Contract Assets (Vertragsvermögenswerte) in Folge des fortgesetzten Wachstumskurses. Die Days Sales Outstanding (DSO) beliefen sich im ersten Halbjahr auf 58,4 Tage und damit auf Vorjahresniveau (58,4 Tage).

Die Mittelverwendung im Rahmen des Cashflows aus Investitionstätigkeit betrug im Berichtszeitraum 26,9 Mio. Euro (Vorjahr: 11,2 Mio. Euro). Der Mittelabfluss für immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen darin wuchs in Folge der Investitionen in Rechenzentren nach Abzug von Investitionszulagen und -zuschüssen auf 16,0 Mio. Euro und liegt damit deutlich über dem Vorjahreswert von 10,8 Mio. Euro. Daneben wurden 10,2 Mio. Euro für Akquisitionen verwandt und gleichzeitig ein Erlös aus der Veräußerung von Vermögensgegenständen in Höhe von 1,6 Mio. Euro erzielt.

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit betrug insgesamt 15,4 Mio. Euro (Vorjahreswert: Mittelabfluss 14,6 Mio. Euro). Die Mittelabflüsse durch Finanzleasing befanden

sich mit 12,9 Mio. Euro auf dem Vorjahresniveau von 13,1 Mio. Euro. Kaufoptionen in Höhe von 17,0 Mio. Euro wurden im Berichtszeitraum ausgeübt (Vorjahreswert: -11,0 Mio. Euro). Die Beendigung eines an die Konzernmutter gegebenen Darlehens (25 Mio. Euro) sowie die Nutzung eines von der Konzernmutter zur Verfügung gestellten Darlehens in Höhe von 15,0 Mio. Euro beeinflussten neben der Erhöhung der weiteren Finanzverbindlichkeiten um 7,5 Mio. Euro den Cashflow aus Finanzierungstätigkeit positiv. Dividenden für Minderheitsbeteiligungen wurden in Höhe von 4,2 Mio. Euro ausgezahlt, während die verfügbaren liquiden Mittel um 2,3 Mio. Euro reduziert wurden.

Die liquiden Mittel beliefen sich zum Ende der ersten sechs Monate des Geschäftsjahres auf 78,9 Mio. Euro nach 80,0 Mio. Euro im Vorjahreszeitraum.

Akquisitionen

[NTT DATA erwirbt Mehrheitsbeteiligung an der indischen Firma ProvenTech](#)

Im Juni 2024 gab NTT DATA Business Solutions den Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an ProvenTech Pvt Ltd in Hyderabad, Telangana, Indien, bekannt. ProvenTech ist auf die Bereitstellung modernster KI-gesteuerter Qualitätsmanagement- und Produktionslösungen für die Pharma-, Gesundheits- und Lebensmittelbranche spezialisiert und nutzt dabei eigene Produkte, SAP S/4HANA und andere Unternehmenssoftware. Das 2020 gegründete Unternehmen bietet ein einzigartiges und umfassendes Portfolio aus eigenen SaaS-Lösungen sowie Automatisierungs-, Integrations- und Beratungsleistungen, um die vielfältigen Anforderungen der Pharmabranche zu erfüllen. Damit Kunden neue Chancen und Innovationen schneller nutzen können, unterstützt ProvenTech sie bei der Transformation ihrer Geschäftsprozesse mit fortschrittlichen Technologien wie SAP BTP und DataSphere.

Die indische Tochtergesellschaft NTT DATA Business Solutions und ProvenTech arbeiten bereits seit einigen Jahren zusammen. Die Übernahme kombiniert die spezialisierten Kompetenzen von ProvenTech mit der globalen Präsenz von NTT DATA und wird die Marktreichweite und Innovationskraft beider Unternehmen im Bereich Life Sciences steigern.



NTT DATA unterzeichnet Vereinbarung zur Übernahme von Aoop in Brasilien

NTT DATA Business Solutions gab im Oktober 2024 bekannt, dass die Vereinbarung zur Übernahme von Aoop, ein führendes Unternehmen für die Implementierung von ServiceNow in Brasilien, unterzeichnet wurde. Die Verträge zur Übernahme wurden unterzeichnet und werden nach Freigabe durch die brasilianische Wettbewerbsbehörde CADE vollzogen. Diese Freigabe wird für Ende November 2024 erwartet. Im Jahr 2017 gegründet, unterstützt Aoop branchenübergreifend Kunden und ist darauf spezialisiert deren automatisierte Digitalstrategien erfolgreich voranzutreiben. Mit Aoop wird NTT DATA seine Aktivitäten auf dem lateinamerikanischen Markt für ServiceNow-Lösungen ausweiten und damit die kürzlich erfolgte Akquisition von Sapphire in Großbritannien ergänzen, die auf die Stärkung des ServiceNow-Angebots in Europa und den USA abzielt.

Mit der Übernahme von Aoop steigert NTT DATA Business Solutions die Wettbewerbsfähigkeit in Brasilien erheblich, indem das Unternehmen sowohl SAP- als auch ServiceNow-Lösungen anbietet und sich damit in einer Reihe mit den Marktführern positioniert.

Mitarbeitende

Zum 30. September 2024 beschäftigte die NTT DATA Business Solutions AG 16.105 Mitarbeitende (30. September 2023: 14.134). Davon waren 4.103 Mitarbeitende in Deutschland (30. September 2023: 4.009) und 12.002 Mitarbeitende im Ausland (30. September 2023: 10.125) beschäftigt. Gegenüber dem Geschäftsjahresende März 2024 mit 15.283 Mitarbeitenden (31. März 2023: 13.530) ist die Gesamtzahl um 5,38% gestiegen, gegenüber dem 30. September 2023 um 13,95%.

NTT DATA Business Solutions ist erstmals als eins von insgesamt 17 Unternehmen weltweit durch das Top Employers Institut als "Global Top Employer 2024" ausgezeichnet worden. Aktuell befindet sich NTT DATA Business Solutions im Zertifizierungsprozess für 2025, der erstmals auch die Schweiz einschließt. Das Unternehmen ist bestrebt, seine führende Position als „Global Top Employer“ international weiter auszubauen. NTT DATA Business Solutions Engagement für exzellente Arbeitsbedin-

gungen und die Unterstützung der Mitarbeitenden weltweit resultiert aus den fünf Säulen der People Strategy: „Hunting & Engaging the best talent“, „Design an unforgettable desire to perform“, „Initiate the passion for digitalization“, „Orchestrate sustainable agility“ und „Establish an entrepreneurial & digital leadership style“.

Weiterhin hat NTT DATA Business Solutions im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres die globalen „Learning & Development“-Angebote intensiv weiterentwickelt. Etablierte Trainingsprogramme, wie beispielsweise das „Female Empowerment Program“, wurden weiter ausgebaut, um noch mehr Kolleginnen Unterstützung bei ihrer Karriereplanung zu geben. Gleichzeitig wurden neue innovative Programme ins Leben gerufen, wie beispielsweise das „Game Changer“-Programm für junge High Potentials oder das „Executive Readiness Program“ zur Nachfolgeentwicklung des höheren Managements. Darüber hinaus hat NTT DATA Business Solutions weltweit „GoFluent“ als globale Sprachplattform implementiert, um die Sprachkompetenzen aller Mitarbeitenden zu stärken. Ergänzend dazu hat NTT DATA Business Solutions die internen Lernangebote – insbesondere in den Bereichen SAP, Microsoft, AWS und Google – erheblich erweitert, mit einem starken Fokus auf die zukunftsweisende Technologie der Artificial Intelligence (AI). Diese Maßnahmen bekräftigen das Engagement des Unternehmens, eine vielfältige und inspirierende Lernumgebung für alle Zielgruppen zu schaffen.

Ausblick

Für das Geschäftsjahr vom 01.04.2024 bis zum 31.03.2025 rechnet der Vorstand der NTT DATA Business Solutions AG weiter mit steigenden Umsatz- und Ertragszahlen und erwartet ein Umsatzwachstum auf 1,700 bis 1,750 Mrd. Euro sowie eine operative EBITA-Marge von 7,0 bis 7,5%.

Konzerngewinn- und -verlustrechnung

vom 1. April bis 30. September 2024 und vom 1. Juli 2022 bis 30. September 2024

Tausend Euro	Halbjahr 01.04.-30.09.2024	01.04.-30.09.2023	2. Quartal 01.07.-30.09.2024	01.07.-30.09.2023
Umsatzerlöse	887.566	743.907	440.659	375.919
Umsatzkosten	-688.704	-582.861	-339.890	-287.876
Bruttoergebnis vom Umsatz	198.862	161.046	100.769	88.043
Marketing- und Vertriebsaufwendungen	-61.744	-51.640	-29.454	-25.098
Verwaltungsaufwendungen	-75.848	-70.590	-37.001	-41.178
Sonstige betriebliche Erträge	2.893	4.815	1.905	1.156
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-5.083	-6.343	-2.905	-251
Wertminderung auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-1.691	-2.147	-1.661	-1.855
Gesamte betriebliche Aufwendungen	-141.473	-125.905	-69.116	-67.226
Operatives Ergebnis	57.389	35.141	31.653	20.817
Beteiligungsergebnis	-551	673	0	673
Bewertung von Derivaten und Ausübung von Optionen	-1.195	0	-1.720	0
Wechselkursdifferenzen aus Finanzierungen	-4	-24	-3	-19
Finanzierungserträge	3.333	2.455	1.394	1.208
Finanzierungsaufwendungen	-7.204	-4.792	-4.359	-2.384
Finanzergebnis	-5.621	-1.688	-4.688	-522
Ergebnis vor Steuern	51.768	33.453	26.965	20.295
Steueraufwendungen	-18.314	-12.107	-10.038	-7.989
Konzernüberschuss	33.454	21.346	16.927	12.306
davon Anteil der Aktionäre der NTT DATA Business Solutions AG	26.859	16.366	13.527	9.079
davon für nicht beherrschende Anteile	6.595	4.980	3.400	3.227
Ergebnis je Aktie in EUR	0,89	0,55	0,45	0,31
Anzahl der Aktien auf Grundlage derer die Berechnung der Ergebnisse je Aktie erfolgte:	30.014.838	30.014.838	30.014.838	30.014.838

Konzernbilanz

zum 30. September 2024 und 31. März 2024

Aktiva	30.09.2024	31.03.2024	Passiva	30.09.2024	31.03.2024
Tausend Euro			Tausend Euro		
Langfristige Vermögenswerte			Eigenkapital		
Geschäfts- oder Firmenwerte	514.919	507.223	Gezeichnetes Kapital	30.015	30.015
Immaterielle Vermögenswerte	121.088	132.690	Kapitalrücklage	439.687	439.687
Sachanlagen	167.364	165.179	Bilanzgewinn	253.367	226.509
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	3.230	3.031	Kumuliertes übriges Eigenkapital	-146.526	-124.439
Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte	6.963	6.730		576.543	571.772
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	644	940	Nicht beherrschende Anteile am Eigenkapital	68.594	69.617
Forderungen aus Ertragsteuern	368	58		645.137	641.389
Aktive Rechnungsabgrenzungsposten	1.889	1.411	Langfristige Schulden		
Latente Steueransprüche	4.470	6.021	Finanzielle Verbindlichkeiten	187.304	230.350
	820.935	823.283	Latente Steuerschulden	27.500	30.450
Kurzfristige Vermögenswerte			Sonstige langfristige Rückstellungen	3.092	4.073
Vorräte	394	1.601	Pensionsrückstellungen	7.522	6.472
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	272.549	280.677	Zuwendungen der öffentlichen Hand	2.567	2.660
Vertragsvermögenswerte	114.944	92.265	Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten	3.103	3.615
Forderungen aus Ertragsteuern	11.106	15.531		231.088	277.620
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	8.763	32.763	Kurzfristige Schulden		
Sonstige nicht finanzielle Vermögenswerte	16.194	10.912	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	98.708	112.538
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	2.105	2.381	Vertragsverbindlichkeiten	101.815	152.288
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	78.865	110.878	Finanzielle Verbindlichkeiten	116.271	45.297
Aktive Rechnungsabgrenzungsposten	60.274	69.856	Sonstige kurzfristige Rückstellungen	37.630	40.333
	565.194	616.864	Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	0	0
			Rückstellungen Steuern	20.630	16.769
			Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	4.554	10.113
			Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	3.508	2.840
			Sonstige nicht finanzielle Verbindlichkeiten	126.788	140.960
				509.904	521.138
				1.386.129	1.440.147
	1.386.129	1.440.147			



Service & Impressum

Ansprechpartner

Finanzkommunikation

Katrin Schlegel, Leitung Mergers & Acquisitions

Telefon +49 5 21/9 14 48 106

Telefax +49 5 21/9 14 45 201

E-Mail katrin.schlegel@nttdata.com

Public Relations

Jasmin Straeter, Head of Global Communications

Telefon +49 5 21/9 14 48 108

Telefax +49 5 21/9 14 45 201

E-Mail jasmin.straeter@nttdata.com

Unternehmensadresse

NTT DATA Business Solutions AG

Königsbreede 1, 33605 Bielefeld

Telefon +49 5 21/9 14 48 0

Telefax +49 5 21/9 14 45 100

www.nttdata-solutions.com

We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führt. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus verbessern wir kontinuierlich SAP-Lösungen und -Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

Sie streben Veränderungen an, wollen wachsen, erfolgreicher werden? Wir haben weit mehr zu bieten als pures Fachwissen rund um SAP-Lösungen: Denn wir verstehen uns als ganzheitlicher IT-Strategie- und Innovationsberater. Als ihr Geschäftspartner heben wir die Möglichkeiten Ihres Unternehmens auf eine neue Ebene – mit den fortschrittlichsten Technologien.

Gleichzeitig versprechen wir Ihnen eine reibungslose Umsetzung Ihrer Projekte. Durch unsere engen Verbindungen zu SAP und einem leistungsstarken Partnernetzwerk erhalten Sie Zugang zu den innovativsten Technologien und Entwicklungen. Als Teil der NTT DATA-Gruppe sind wir dazu in der Lage, Projekte in jeder Größenordnung zu einem erfolgreichen Abschluss zu bringen.

Sie können unsere Dienste in über 30 Ländern in Anspruch nehmen und wir haben seit unserem dreißigjährigen Bestehen tausenden von Unternehmen dabei geholfen, noch effizienter und produktiver zu werden. Unsere mehr als 16.000 Mitarbeitende sind global tätig und begleiten Sie auf Ihrem Weg zu einem Intelligent Enterprise – wo auch immer Sie damit beginnen möchten!

Sie wollen mehr erfahren?

Visit www.nttdata-solutions.com