







AGENDA

08:30 Registrierung & Frühstück

09:00 Begrüßung durch die Geschäftsführung

09:15  **Keynote: „Intelligent Enterprise“ als neues Paradigma und die Bedeutung des „Digital Core“**





10:05  Kaffeepause und **Showcase Vorführungen um 10:20 Uhr**

ERP der Zukunft & IoT		Cloud Innovation & Customer Experience	
10:45-11:20	A1 Systemgrenzen erweitert bei der Uster Technologies AG! Integration von Servicepartnern weltweit  	B1 Was ist SAP S/4HANA Cloud und wo kann es eingesetzt werden?	
11:25-12:00	A2 Erfahrungsbericht der A.Vogel AG: Globale SAP-Einführung und Roll-Out eines KMUs  	B2 SAP Hybris Sales Cloud - Einführung mit Integration in S/4HANA bei der Sensirion AG 	

12:00  Mittagspause und **Showcase Vorführungen um 12:45 Uhr**




13:20-13:55	A3 DEEP DIVE SESSION + A4 SAP Leonardo – Die innovative Erweiterung Ihrer Unternehmensprozesse  	B3 Software Contest: Serviceprozesse Lösungen treten gegeneinander an: SAP Service Cloud vs. it.digital service 	
14:00-14:35		B4 Software Contest: Commerce-Prozess Lösungen treten gegeneinander an: SAP Commerce Cloud vs. WECO eSelling 	

14:35  Kaffeepause und **Showcase Vorführungen um 14:50 Uhr**

15:05-15:40	A5 SAP Variantenkonfiguration - Basis eines integrierten Prozesses zur kundenorientierten Werkzeugherstellung bei der Schnyder SA 	B5 Software Contest: CRM-Leadprozess Lösungen treten gegeneinander an: SAP Sales Cloud vs. it.digital sales 	
15:45-16:20	A6 Der Weg zu S/4HANA - Strategie und Vorgehen zur Roadmap-Definition für die internationale Einführung von S/4HANA in der Division Türen der Arbonia AG. 	B6 Software Contest: Variantenkonfiguration: Lösungen treten gegeneinander an: SAP CPQ vs. it.digital sales Variantenkonfiguration 	

16:25  **Keynote: SAP On-Premise, Hybrid oder Public Cloud - wie Sie Ihre individuelle Plattformstrategie finden!**

17:00 Apéro & gemütlicher Ausklang des Tages

	KUNDENVORTRAG
	DEEP DIVE SESSION
	LIVE DEMO



Analytics & Dokumentenmanagement	Smart Technology
C1 DEEP DIVE SESSION + Erfahrungsbericht S/4HANA Realtime Analytics und Planung - Was bringt die neue Welt den Kunden wirklich? Praxisbeispiele aus den Projekten V-Zug, Schleuniger, ESA  	D1 SAP Solution Manager 7.2 – Überwachung und Optimierung des täglichen SAP-Betriebs am Beispiel der SBB  
	D2 S/4HANA Conversion - von der Planung bis zum Go-live: So verläuft die technische Umsetzung erfolgreich
C3 Präzises Direct Marketing dank Geodaten bei der SBB - SAP HANA Analytics im Zusammenspiel mit SAP Hybris Marketing	D3 Web-App Entwicklung - Querschnitt durch die Web-App Security 
C4 SAP Analytics Cloud - Was bietet die Lösung und wie passt das in hybride Applikationslandschaften? 	D4 SAP Fiori verbindet! Wie Meyer Burger seine Digitalisierungsstrategie konsequent umsetzt.  
C5 xECM bei Emmi - Kuhglockenromantik trifft auf Digitalisierung  	D5 DEEP DIVE SESSION + D6 Custom Code und Extensibility mit S/4HANA
C6 Elektronische Belegverarbeitung mit SAP Invoice Management - Nicht nur optimal für Rechnungen, sondern auch für andere Belege! 	  